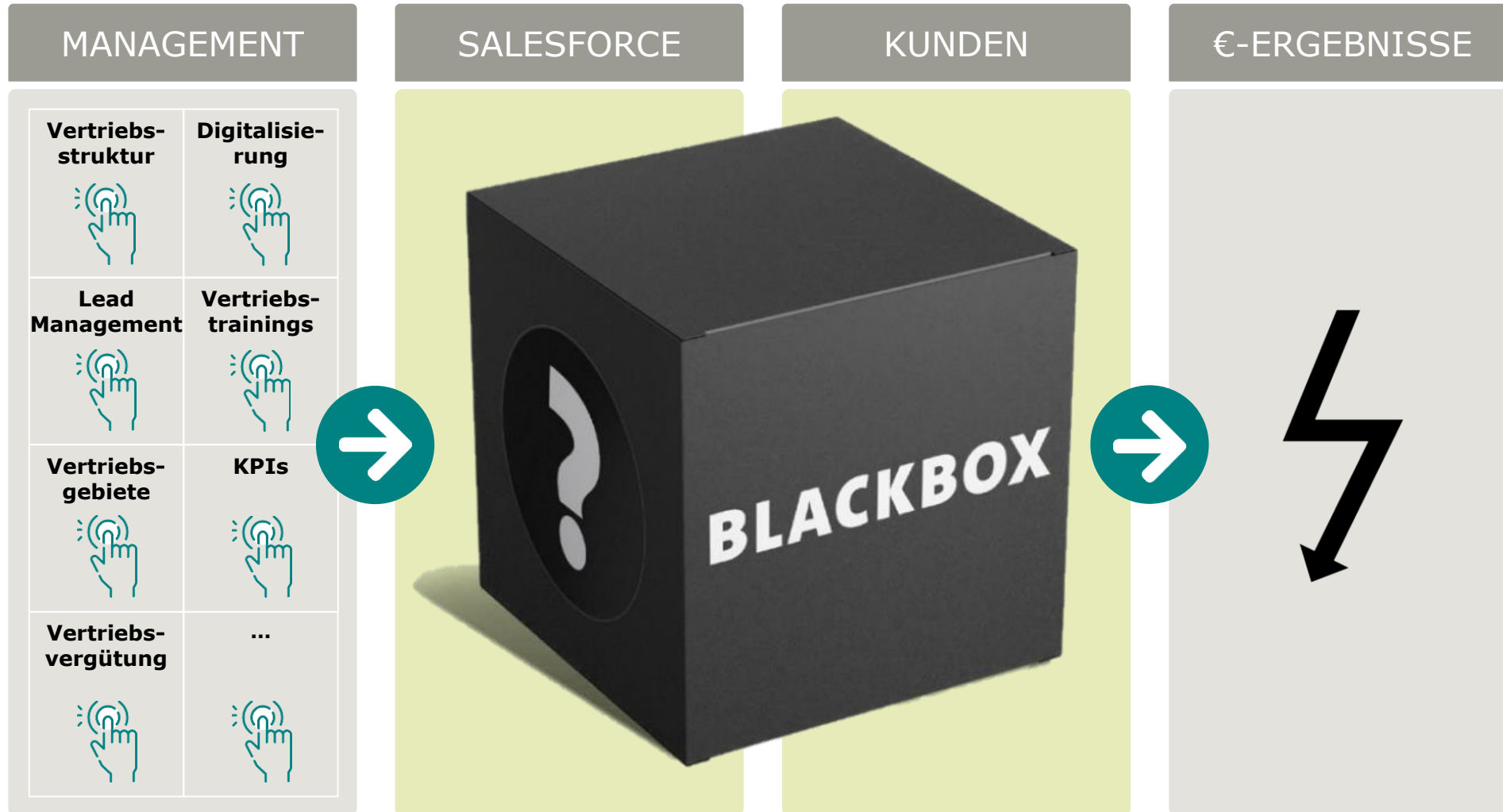


Die Blackbox in der Gesamtlogik des Vertriebs



Quelle: Wieseke, Jan (2022), Die Sales Profit Chain, S. 46

Vertriebs-Ultraschall: Die TUNE-Methode



T = T-Management-Maßnahmen

U-Kette = Kunden- & Vertriebsstruktur
N-Kette = Umsetzungsblockaden

E = Ergebnisfokus

Quelle: Wieseke, Jan (2022), Die Sales Profit Chain, S. 87